



Azure permitió que OrionTech, empresa argentina, realizara la implementación de un Data Center virtual para uno de sus clientes ubicados en Alemania, conduciendo todo el proceso de migración a la distancia y en tiempo récord.

Empresa Pequeña, Gran Labor

OrionTech es una empresa de tecnología fundada hace 20 años en Buenos Aires - Argentina, y desde hace 15 años genera soluciones en la plataforma *web based* .NET. Cuenta con 15 colaboradores, los cuales prestan servicios de desarrollo para importantes compañías petroleras ubicadas en Argentina, Chile, Brasil, Curazao, Aruba, Saint Maarten, Barbados, República Dominicana, Bahamas, Alemania y Suiza.

Debido a su cartera de clientes de alto rango, OrionTech tuvo la oportunidad de liderar un exitoso proyecto en Alemania, pues condujo una notoria migración a Azure con resultados sorprendentes para su cliente, y adquiere más relevancia el hecho porque todo el proceso se manejó remotamente desde Argentina.

Los Retos de un Gran Proyecto

El cliente de OrionTech notificó la intención de adoptar una robusta infraestructura para sus operaciones en Alemania, porque el Data Center que poseen en EE. UU. no era capaz de atender a esa operación. Dejaron claro que ya no deseaban contratar una estructura de Data Center como la que tenían en tierras estadounidenses ya que, de esta migración dependería

la operación de venta de la filial alemana y no disponían de recursos humanos, espacio ni tiempo para la construcción de un data center e integrar su red con cinco socios remotos y más de 1000 estaciones de servicio.

El reto de OrionTech, fue dar escalabilidad a una aplicación que se había implantado previamente en dos proyectos de desinversión de su importante cliente hacia una operación mucho más grande, como la realizada en Alemania, ejecutando todo en tiempo récord para que atendiera la necesidad estratégica.

Escalabilidad con Azure

Al verse frente al reto en cuestión, Gonzalo Fernández Gómez - Director de OrionTech, recuerda: “Teníamos la misión de desarrollar una infraestructura que soportara 1050 estaciones de servicio y contara con un *back office* para 200 estaciones que fueran capaces de manejar el ERP de la compañía, además, estaba incluso en su pedido la instalación de una solución para administración de góndolas de un tercero que determinara la posición de los distintos productos en ese espacio, bien como una plataforma que enviara informaciones confidenciales de ventas y precios a sus dueños y otros prestadores de servicios en el Reino Unido.”.

Para realizar este trabajo, OrionTech buscó un socio de Microsoft que les ayudase a establecer un plan de migración exitoso. Para ello seleccionaron a Prisma Soluciones Tecnológicas, una empresa que trabaja con Azure desde que el producto llegó en Argentina. Leandro Amore, Director de Servicios de Prisma señala: “Ésta primera experiencia de OrionTech con Azure y fue una oportunidad para realizar muchas pruebas y ajustar la solución desde el punto de vista tecnológico y lograr menores costos”.

Hubo mucha colaboración entre Prisma Soluciones y OrionTech para entregar las soluciones que solicitó su cliente y la eficiencia fue tal que en menos de 45 días el cliente ya contaba con todo el entorno listo para empezar a experimentar la solución desarrollada. En ese sentido, Gonzalo recuerda: “Esta solución está implementada desde octubre de 2018. Empezamos a dar escalabilidad a nuestra aplicación que ya estaba en funcionamiento desde hace siete años en otras dos ventas de nuestro cliente, y solamente dos meses antes de implementarla en Alemania.

El proceso fue ágil y Azure nos permitió hacer esto en una ventana de tiempo reducida, además de hacerlo todo a distancia desde la Argentina sin requerir visitar al cliente para el despliegue de la infraestructura virtualizada, comunicaciones, seguridad y ambientes aplicativos”. También cuenta que fue posible realizar los ajustes en tiempo récord con respecto a lo que les costaba someter la solución a pruebas de uso, lo que significó más agilidad al proceso.

Seguridad y Optimización en la Nube

Gracias a la solución brindada por OrionTech, su cliente de la industria petrolera con presencia mundial dio un gran paso en su estrategia global, concluyendo el importante proyecto en Alemania en un tiempo mucho menor al esperado.

Debido a la escalabilidad alcanzada en Azure frente a la versión anterior de la aplicación, OrionTech pudo incluir otras soluciones para su cliente que tuvieron un gran impacto en la compañía, como los portales creados en SharePoint. Para efectos de colaboración, la petrolera ahora cuenta con dos de ellos, uno para el uso interno de sus equipos y otro para el uso externo de terceros que trabajan junto a ellos. El primero cuenta con más de 800 usuarios y el segundo con 2.000. El uso de esta herramienta les permitió realizar encuestas y compartir información de manera muy segura, ya que manejan datos ultra confidenciales relacionados con el precio de los combustibles, lo que representa el intercambio de más de 45 mil archivos por día. Para almacenar estas informaciones, fueron creadas bases de datos gracias al uso de las máquinas virtuales de SQL.

Una Experiencia Replicable

Para el cliente de OrionTech, la implementación de Azure representó no solo un ahorro de costos con la adquisición de los servidores, personal para manutención y espacio, energía y refrigeración redundantes, sino que hubo más agilidad en el proceso de implementación y mucha más confiabilidad en la solución resultante.

Gonzalo cuenta que si no fuera la agilidad que Azure le dio al proceso, no hubiera sido posible el cumplimiento de las fechas requeridas, aun atendiendo todos los pedidos adicionales que surgieron durante el devenir del proyecto.

Para OrionTech, se abrieron nuevas posibilidades de brindar sus servicios de manera ágil y segura a sus clientes alrededor del mundo. Incluso, revelan que ya hay solicitudes para que se replique esta solución en otras partes del Planeta.

Mariano Arana, Director Comercial de Prisma Soluciones Tecnológicas señala: “No hay muchas pequeñas y medianas empresas que puedan fácilmente atender las solicitudes de IT para compañías de un sector tan exigente como el de Oil & Gas, cuyos procesos y demandas están estandarizados en los protocolos internacionales. OrionTech se aplica a esa categoría”. De acuerdo con Gonzalo, sin una tecnología como Azure y el apoyo que tuvieron de Prisma, no podrían atender a una solicitud de magnitud tan grande como esta desde Argentina.

“Esta solución está implementada desde octubre de 2018. Empezamos a dar escalabilidad a nuestra aplicación que ya estaba en funcionamiento desde hace siete años en otras dos ventas de nuestro cliente, y solamente dos meses antes de implementarla en Alemania. El proceso fue ágil y Azure nos permitió hacer esto en una ventana de tiempo reducida, además de hacerlo todo a distancia desde la Argentina sin requerir visitar al cliente para el despliegue de la infraestructura virtualizada, comunicaciones, seguridad y ambientes aplicativos.”

Gonzalo Fernández Gómez: Director

OrionTech

“No hay muchas pequeñas y medianas empresas que puedan fácilmente atender las solicitudes de IT para compañías de un sector tan exigente como el de Oil & Gas, cuyos procesos y demandas están estandarizados en los protocolos internacionales. OrionTech se aplica a esa categoría.”

Mariano Arana: Director Comercial

Prisma Soluciones Tecnológicas.